

Бизнес план ООО «Закон»

Подготовили Быкова Т.

Гасилина А.

студентки группы 11-в

1. Резюме:

В настоящее время услуги юридических фирм как никогда популярны. Это связано с постоянно меняющимся законодательством. Граждане просто не могут разобраться во всех юридических тонкостях и вынуждены обращаться к специалистам. Также граждане обращаются к юристам за помощью в судебных разбирательствах, количество которых постоянно растет. Таким образом, спрос на услуги только увеличивается, в том числе и во время кризиса.

Основной задачей компании будет является оказание профессиональных консультационных юридических услуг физическим и юридическим лицам.

2. Виды услуг:

На этапе открытия юридическая фирма будет предоставлять следующие услуги:

- разовые консультации по общим вопросам
- осуществлять регистрационные процедуры
- составлять договора, претензии, соглашения и т.д.
- представлять интересы клиента в суде

По мере расширения бизнеса фирма должна увеличивать спектр предоставляемых услуг для более быстрого роста клиентской базы.

Дистанционные услуги:

- составление и проверка документов дистанционно,

- составление документации для веб-сайтов и сопровождение бизнеса по юридическим вопросам, возникающим в процессе деятельности компании.
- Работа с организациями (суды, ИП, ООО, ЗАО, нотариат)

3. Описание рынка сбыта

Для успешного развития юридической фирмы необходимым условием является достаточное количество клиентов и качество оказания услуг.

Основными клиентами юридической фирмы являются физический и юридические лица. Клиенты могут обращаться по разным вопросам. Основная задача компании найти быстрое и качественное решение.

Также компании на самом раннем этапе необходимо обзавестись постоянными клиентами, которые будут генерировать выручку каждый месяц. Сформировать базу подобных клиентов могут ваши наработанные связи и навыки переговоров с юридическими лицами.

Так же чтобы рабочий процесс был эффективным и комфортным, на дистанционном уровне необходимо оборудовать дома рабочее место. Для этого нужен минимальный набор оргтехники.

Компьютер.

Карты памяти.

Сканер - он позволит делать «электронные образы документов» (сканы) и подавать их в суд прямо с рабочего места. Это важно для тех юристов, которые занимаются судебными делами.

Доступ к корпоративному серверу. Общий диск позволяет обмениваться документами без почты и флешек, а также хранить файлы. Такой диск обычно лучше защищают от вирусов, и он имеет больший объем, чем персональный компьютер. Если работодатель обеспечит юриста доступом к корпоративному серверу, то работа будет организована как в офисе.

К правовой базе. Обычно компании покупают корпоративный доступ к правовой справочной системе. Если юрист работает из дома, у него также

должен быть к ней доступ. Ведь юристу важно знать, что меняется в законах и какие документы вступают в силу.

Связь с коллегами. В этом помогут мессенджеры, которые юрист использует каждый день. Например, Skype, WhatsUp, Telegram. В них можно общаться тет-а-тет, а также создавать общие группы со множеством участников, устраивать видео-конференции, обмениваться документами.

4. Конкуренция на рынках сбыта

- Стратегическая:
 - ✓ Оценка и анализ внешней среды
 - ✓ Управленческое обследование сильных и слабых сторон предприятия
 - ✓ Изучение стратегических альтернатив
 - ✓ Стратегическое планирование
- Тактическая:
 - ✓ Распределение ресурсов (бюджеты, финансовые планы);
 - ✓ Адаптация к внешней среде (улучшения качества услуг, обслуживания, рекламные планы и т.п.);
 - ✓ Внутренняя координация (оптимизация производственных, управленческих, рабочих процессов, внедрение новых методов управления, работы, системы мотивации и т.п.);
 - ✓ Выведение тактических показателей, результатов (объёмы оказания услуг) для контроля.

5. Маркетинг:

Для продвижения можно использовать как оффлайн, так и онлайн каналы.

В качестве оффлайн каналов можно использовать:

- раздача листовок в бизнес-центрах, возле банков и других крупных деловых центрах;
- сотрудничество с инстанциями, где можно встретить клиентов юридической конторы

- участие в различных выставках
- программа скидок для постоянных клиентов

В качестве онлайн каналов можно использовать:

- странички в социальных сетях
- контекстную рекламу в социальных сетях
- собственный сайт компании

Для постоянных клиентов создадим систему скидок, возможность рассрочки оплаты для юридических лиц. Это поможет нам увеличивать постоянную клиентскую базу, и, следовательно, прибыль фирмы.

6. Организационная структура

Для успешного старта юридической фирмы необходимо нанять следующий персонал:

- Руководитель (управляющий)
- Юрист (5 человек)
- Секретарь
- Уборщица
- Менеджер

Таким образом для успешного старта необходим персонал из 9 человек. Позицию директора будет занимать собственник бизнеса. Так как это повышет эффективность бизнеса и оперативность работы.

Юристов в компанию необходимо нанимать профессиональных. Так как данные услуги являются профессиональными, опыт работы и знания являются ключевой ценностью компании.

Секретарь и уборщица работают ежедневно. Менеджер занимается привлечением клиентов, а также звонками.

Табл. Фонд оплаты труда, руб.

Постоянные расходы	Оклад	Количество сотрудников	Сумма	Средняя з/п в месяц на сотрудника
Руководитель	85 000	1	85 000	85 000
Юрист	35 000 + % от сделок (15%)	5	От 175 000	45 000

Секретарь	35 000	1	35 000	35 000
Уборщица	20 000	1	20 000	15 000
Менеджер	27 000	1	27 000	27 000
Итого ФОТ			342 000	

7. План ресурсного обеспечения

Для открытия первоначально потребуются найти офисное помещение.

В офисе будут должны располагаться:

- кабинет директора
- переговорная комната
- приемная для гостей, включая рабочее место для секретарей
- рабочее помещение для юристов
- санузел
- небольшое хозяйственное помещение.

Для обустройства офиса потребуется закупить следующую мебель и технику:

- столы
- кресла и стулья
- диван
- стеллажи для документов
- ноутбуки
- принтеры
- кондиционер
- кухонный инвентарь
- канцтовары

Наименование	Количество	Цена за 1 шт.	Общая сумма
Стол	9	2 500	22 500
Кресла и стулья	9	1 500	13 500

Диван	2	10 000	20 000
Стеллажи для документов	8	3 000	24 000
Ноутбуки	8	30 000	240 000
Принтер (сканер+ксерокс)	3	10 000	30 000
Кондиционер	3	8 000	24 000
Кухонный инвентарь (чашки, ложки, чайник и тд)	1	5 000	5 000
Прочее (канцтовары)	1	15 000	15 000
Итого:			394 000

Инвестиции на открытие, руб.

Инвестиции на открытие	
Регистрация, включая получение всех разрешений	10 000
Камеры слежения	78 000
Ремонт	260 000
Вывеска	30 000
Рекламные материалы	30 000
Аренда на время ремонта (месячная)	65 000
Закупка оборудования	394 000
Сигнализация	25 000
Итого	892 000

Общие затраты на открытие составляют 892 000 рублей. К основным затратам при открытии фирмы можно отнести ремонт помещения

(260 000 рублей.), и закупку оборудования (394 000 рублей). Также необходимо приобрести и подготовить вывеску.

Есть необходимость в кредите для открытия дела, есть часть скопленных средств, так же с помощью кредита восполняем недостающую под 11%.

Соотношения переплаты:

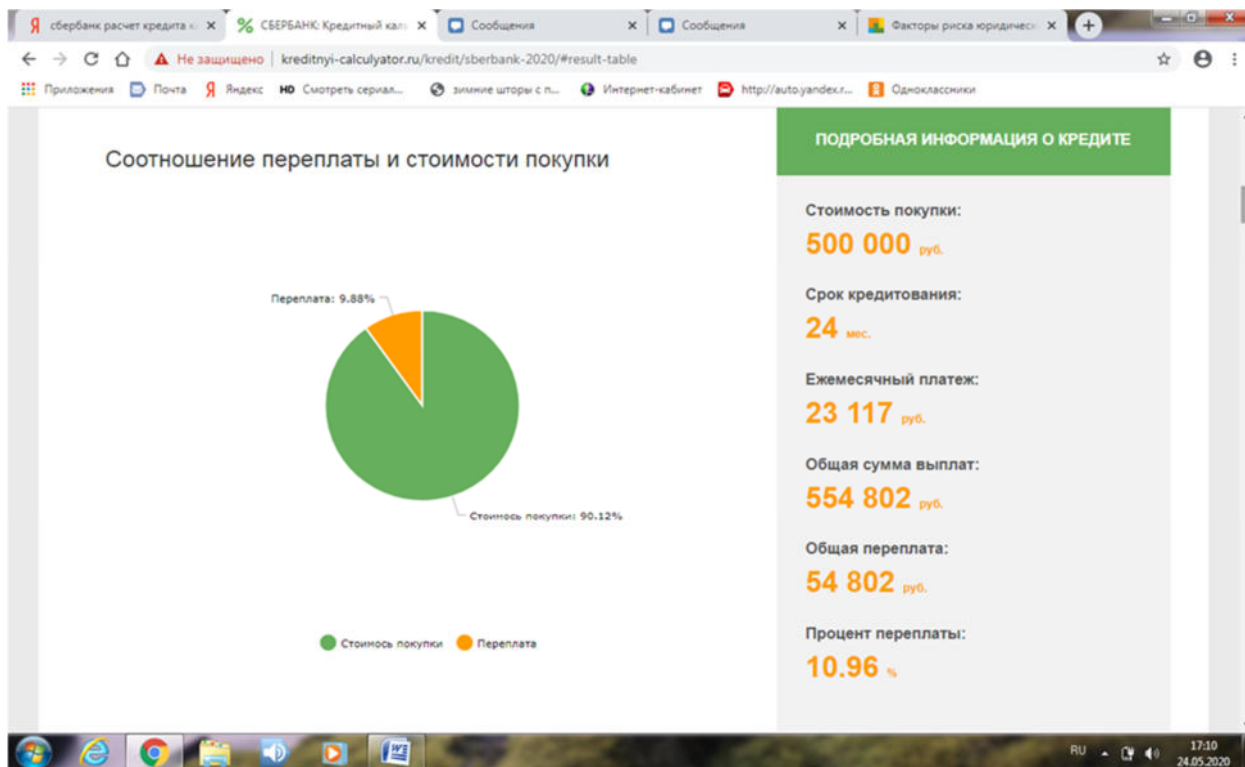


График ежемесячных выплат по кредиту:

Срок (мес.)	Остаток по кредиту	Начисленные проценты	Основной долг	Сумма пл
июнь 2020	481 129.83	4 246.58	18 870.17	23 116.75
июль 2020	462 099.39	4 086.31	19 030.44	23 116.75
август 2020	442 907.32	3 924.68	19 192.07	23 116.75
сентябрь 2020	423 552.25	3 761.68	19 355.07	23 116.75
октябрь 2020	404 032.79	3 597.29	19 519.46	23 116.75

ноябрь 2020	384 347.55	3 431.51	19 685.24	23 116.75
декабрь 2020	364 495.12	3 264.32	19 852.43	23 116.75
январь 2021	344 474.08	3 095.71	20 021.04	23 116.75
февраль 2021	324 283.00	2 925.67	20 191.08	23 116.75
март 2021	303 920.43	2 754.18	20 362.57	23 116.75
апрель 2021	283 384.92	2 581.24	20 535.51	23 116.75
май 2021	262 675.00	2 406.83	20 709.92	23 116.75
июнь 2021	241 789.19	2 230.94	20 885.81	23 116.75
июль 2021	220 725.99	2 053.55	21 063.20	23 116.75
август 2021	199 483.90	1 874.66	21 242.09	23 116.75
сентябрь 2021	178 061.40	1 694.25	21 422.50	23 116.75
октябрь 2021	156 456.95	1 512.30	21 604.45	23 116.75
ноябрь 2021	134 669.01	1 328.81	21 787.94	23 116.75
декабрь 2021	112 696.02	1 143.76	21 972.99	23 116.75
январь 2022	90 536.41	957.14	22 159.61	23 116.75
февраль 2022	68 188.60	768.94	22 347.81	23 116.75
март 2022	45 650.99	579.14	22 537.61	23 116.75

апрель 2022	22 921.96	387.72	22 729.03	23 116.75
май 2022	0.00	194.68	22 921.96	23 116.64

Стоимость услуг:

Составление искового заявления от 9000 руб.

Составление апелляционной жалобы от 1400 руб.

Составление кассационной жалобы от 14000 руб.

Ознакомление с материалами судебного дела от 4500 руб.

Ведение дела в суде (общей юрисдикции) от 40000 руб.

Ведение дела в арбитражном суде от 50000 руб.

Ведение дела в суде по интеллектуальным правам от 50000 руб.

Участие в одном судебном заседании от 5000 руб. руб.

Правовой консалтинг / Вид юридической помощи Стоимость, руб.

Устная консультация от 2000 руб.

Письменная консультация от 4500 руб.

Юридическая экспертиза документов от 3000 руб.

Подготовка юридического заключения от 6000 руб.

Проверка контрагента от 2500 руб.

Правовая экспертиза договора (за 1 страницу) от 500 руб.

Составление договора от 4500 руб.

Участие в переговорах (за 1 час) от 2500 руб.

Разработка пакета документов для новых проектов от 9000 руб.

Правое сопровождение сделок от 30000 руб.

Подбор квартиры в новостройке (с сопровождением сделки) от 60000 руб.

Правовое сопровождение бизнеса (цена за месяц) от 40000 руб.

Юридический аудит организации от 40000 руб.

Подготовка претензии от 8000 руб.

Подготовка ответа на претензию от 9000 руб.

Подготовка жалобы в ФАС от 14000 руб.

Представительство интересов клиента в государственных органах от 9000 руб.
Защита интересов клиента в споре участников (акционеров) от 50000 руб.

8. Оценка эффективности проекта

КАЛЬКУЛЯТОР РАСЧЕТА ПРИБЫЛЬНОСТИ ЭТОГО БИЗНЕСА

По среднему чеку Доходы минус расходы

Введите начальные вложения: 850000

Введите постоянные затраты: 500000

Затраты на производство ед. продукции/услуги: 1000

Введите среднюю стоимость продукта/услуги: 20000

Количество продаж в месяц: 30

Чистая прибыль (в мес.): **70 000 руб.**

Срок окупаемости: **13 мес.**

Рентабельность: **11.67%**

РАССЧИТАТЬ

Более детальные расчеты можно сделать в нашем

Создайте интернет-магазин

InSales

Вы получаете:
Готовые шаблоны,
Надежный хостинг,
Продвижение,
Интеграции

Сохраните статью, чтобы внимательно изучить материал

Показать все

Был произведен процесс анализа затрат ресурсов на реализацию проекта и полученных результатов, его соответствия поставленным целям и ожиданиям всех участников. Определена эффективность проекта. Уровень его привлекательности для потенциальных участников и привлечения внешних инвестиций есть. Вложенная сумма будет окуплена.