**Негосударственное образовательное учреждение**

**организация высшего образования**

**«Российская академия адвокатуры и нотариата»**

Направление подготовки: 40.03.01 Юриспруденция

Кафедра гражданско-правовых дисциплин

Курсовая работа бакалавра

«Коммерческие и некоммерческие юридические лица»

**Работа выполнена:**

Студент 21-О группы очной формы обучения

«\_\_\_» \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 20 \_\_ г. \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Карпенко Е.В.

 (подпись)

**Работа допущена к защите:**

Научный руководитель Мыскин А.В.

к.ю.н., доцент кафедры

«\_\_\_» \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 20 \_\_ г. \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Мыскин А.В.

 (подпись)

Дата защиты: «\_\_\_» \_\_\_\_\_\_\_\_\_ 20 \_\_ г. Оценка\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Москва, 20 \_\_

ОГЛАВЛЕНИЕ

[Введение 3](#_Toc70281982)

[Глава 1. Общая характеристика коммерческих и некоммерческих юридических лиц 5](#_Toc70281983)

[1.1 Понятие и гражданско-правовая природа коммерческих и некоммерческих организаций 5](#_Toc70281984)

[1.2 Виды коммерческих юридических лиц 10](#_Toc70281985)

[1.3 Виды некоммерческих юридических лиц 17](#_Toc70281986)

[Глава 2. Гражданско-правовой статус коммерческих и некоммерческих организаций 23](#_Toc70281987)

[2.1 Основные права и обязанности коммерческих и некоммерческих участников 23](#_Toc70281988)

[2.2 Правосубъектность коммерческих и некоммерческих организаций 27](#_Toc70281989)

[Заключение 32](#_Toc70281990)

[Список использованных источников и литературы 34](#_Toc70281991)

# ВВЕДЕНИЕ

С точки зрения права человек является субъектом, который наделяется определёнными правами и обязанностями. Как правило лицо, которое существует в реальном мире, то есть его можно увидеть, услышать, потрогать является физическим, а некое явление под названием «юридическое лицо» невозможно ощутить в настоящем мире. По сути, такой субъект права может появиться в официальном документе, в котором указывается «юридический родитель или родители» этого лица.

Исследуя историческую хронологию данного субъекта, можно сказать, что появление данного института гражданского права, вызвано тем, что социальная структура общества усложняется, развиваются экономические отношения и общественное сознание. Данный процесс остановить невозможно, так как он не имеет границ. На сегодняшний день сформировалась конструкция «юридического лица», однако нельзя сказать, что она идеальна со всех сторон, так как основные функции всё же не реализуются полностью.

В настоящий момент человечество находится на таком этапе развития, где людям выгодно открывать своё дело и работать на себя, так как государство создаёт все условия для этого (либеральное законодательство РФ, простая и быстрая регистрация ИП и ООО, бонусы для малых предприятий). Безусловно, есть риск потерять свои вложения и стать банкротом, однако в большинстве случаев это опасно для коммерческих организаций, так как их деятельность направлена на получение прибыли путем продажи товаров и оказание услуг. Некоммерческие лица создаются для того, чтобы предоставить общественные блага и социальные нужды.

Актуальность моего исследования обусловлена тем, в настоящее время люди всё больше занимаются коммерческой и некоммерческой деятельностью, и в силу определённых обстоятельств остаются без денег либо наоборот обладают большим капиталом. Причины данных взлётов и падений могут быть самыми разными. Я считаю, что данные причины проистекают из самой теории, так как люди открывают бизнес при отсутствии базовых знаний в области права и экономики.

Стоит отметить, что учёные отечественной и зарубежной литературы довольно подробно раскрывают и объясняют теоретические аспекты данной темы. Среди них можно выделить такие работы как: Шершеневича Г.Ф., Суханова Е.А., Зенина И.А. и многие другие.

Помимо научной литературы и учебников по гражданскому праву в своей работе я обращалась к гражданскому кодексу РФ, а именно к главе 4, в которой закреплена правовая характеристика коммерческих и некоммерческих организаций.

Объектом моего исследования являются общественные отношения, которые возникают между различными юридическими лицами.

Предмет исследования – нормы гражданского кодекса, которые закрепляют основные положения коммерческих и некоммерческих организаций.

В данной работе были использованы такие методы: общенаучные (анализ и синтез, индукция, дедукция) и частнонаучные (формально-юридический, системно-структурный, метод комплексного анализа).

Цель курсовой работы - изучение внутренней структуры коммерческих и некоммерческих юридических лиц.

Задачами моего исследования являются:

* проследить исторический путь развития юридического лица;
* дать общую характеристику юридического лица: понятие, виды;
* рассмотреть права и обязанности участников;
* изучить коммерческие и некоммерческие организации как субъектов правоотношений.

# ГЛАВА 1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА КОММЕРЧЕСКИХ И НЕКОММЕРЧЕСКИХ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

* 1. Понятие и гражданско-правовая природа коммерческих и некоммерческих организаций

Опираясь на ст. 48 ГК РФ можно дать определение конструкции «юридического лица». Данная субстанция представляет собой определённую организацию, обладающая движимым и недвижимым имуществом, которое поступает от участников, а также впоследствии организация с помощью своего состояния несёт ответственность перед кредиторами. Юридическое лицо не может «летать в воздухе», поэтому оно должно быть обязательно зафиксировано в ЕГРЮЛ в какой-либо организационно-правовой форме. Также оно может наравне с физическим лицом выступать в гражданском судопроизводстве одной из сторон. Если говорить простым языком, то «юридическое лицо» — это некий мнимый субъект гражданского права, который появился при создании одним или несколькими людьми для того, чтобы продавать товары или оказать услуги.

Разобравшись с понятием юридического лица, можно дать определение коммерческим и некоммерческим юридическим лицам. В соответствии с гражданским кодексом статьёй 50, под коммерческой организацией понимается деятельность как одного, так и нескольких людей, действия которых направлены на получение дохода в виде денежной валюты. Однако при рассмотрении некоммерческих организаций, они ставят прямо противоположную цель, обусловленная тем, что их работа ориентирована на оказание каких-либо услуг (культурных, образовательных, социальных и т.д.). При это всё же существуют негосударственные учреждения, которые могут получать денежные средства при определённых обстоятельствах. Во-первых, деньги могут быть получены только, если они приходят от реализации поставленных целей (например, при оказании образовательных услуг организация получает прибыль с не бюджетных студентов), во-вторых, материальные блага должны приходить от занятия одной деятельностью, то есть организация имеет право оказывать медицинские услуги, но не вправе заниматься куплей-продажей медицинских препаратов. Данные средства расходуются на осуществление и улучшение поставленных перед организацией целей.

Гражданское право берёт своё начало еще со времён Римского права. Точного понятия «юридического лица» и его характеристики в том периоде не было. Но в то время существовали определённые образования, представляющие собой цельные объединения, которые не были зависимы от количества участников, входивших в него и его изменений. Имущество по нормам частного права не относилась к организации, а также оно оставалось у членов данной группы и не участвовала в гражданском обороте. Мы видим, что данные образования отличаются от привычного нами понятие «юридического лица».

В Римском праве выделяют следующие виды юридического лица: частные корпорации (Законы XII таблиц); муниципии (Республиканский период); муниципии, частные корпорации, государство – казна (начало империи); учреждения (380 г. нашей эры). Рассмотрим и проанализируем каждый из них по отдельности.

Частные корпорации представляют собой объединение двух и более физических людей по определённой профессии (ремесленники, хлебопеки и т.д.) или какому-либо другому признаку[[1]](#footnote-1). Также в период республики появляются новые корпорации такие как: служители при магистрах; группы, оказывающие помощь друг другу; организация предпринимателей и т.д. Данная форма обладает несколькими признаками: организация открывается на средства частника; её работа не останавливается даже если участник выбыл из неё; данное объединение имеет своё собственное имущество отдельное от её членов, и обладает им по своим обязательствам перед кредитором; может вступать в правовые отношения с другими людьми.

Муниципии как юридическое лицо по своей сути предстаёт в роли городской общины, которые изначально были самостоятельными, а после вхождение в Рим у них уже осталось меньше прав. Их единство определяется географическим положением, так как располагаются на определённой территории вместе со своей собственностью на землю. Муниципии вправе выступать в суде через своих представителей; заключать сделки; получать имущество по наследству и отпускать своих рабов.

Позже появляется уже казна как юридическое лицо. Для данного времени характерно то, что она появилась за место государственной. Императорская казна является самостоятельным субъектом гражданского права. Поэтому у неё было ряд привилегий: обладало имуществом, которое никому не принадлежало, так как не было наследников; в случае заключение соглашение между казной и лицом (должником), его имущество изначально уже находилось под властью государства; имущество государства нельзя было приобрести в свою собственность по давности владения.

Данный вид юридического лица как учреждения появился с принятием христианства государственной религией (380 г. до н.э.). Сначала к ним относились церкви, а затем госпитали, приюты, гостиницы и т.д. В данных организациях участники спокойно распоряжались своим имуществом, однако были.

Также можно включить в данный перечень «сообщество публиканов». Это люди, которые выполняли работу от государства, например, взимание налогов осуществляли частные лица. Также они могли обеспечивать продуктами питания людей и снаряжением воинов.

На фоне изучения нами отдельных юридических лиц, можно выделить некоторые особенности данного явления: за организацией закрепляется своё имущество, без права на него участников; члены не несут ответственности по сделкам, совершенные данным объединением, так как оно отвечает своим капиталом перед кредитором самостоятельно; юридическое лицо может защищать свои права через суд; компания не прекращает работы в случае выхода одного из его членов; самостоятельно отвечает перед кредитором своим имуществом; может прекратить своё существование, если была достигнута цель, с которой она была создана или число участников становилось меньше 3 или в случае несоблюдение закона.

Можно сказать, что виды юридических лиц, представленные в Римском праве, имеют схожую картину с нашим законодательством. Это видно исходя из самого определения «юридического лица» в Риме, хотя закреплённое понятие и отсутствует, но его можно вывести при изучении данного субъекта. Помимо общего представление об этом явлении, в ГК фигурируют такие виды объединений как: учреждения, корпорации и государство. Многие учёные считают, что корпорация может напоминать «товарищество», так как в них участники имеют долю в капитале компании или же оно принадлежит одному, который занимается «бухгалтерией» данной организации и отвечает перед её членами. Что в Римском, что в гражданском праве присутствуют точки соприкосновения, однако в нашем законодательстве закреплено большое количество видов юридического лица. Это говорит о развитости норм права, закрепляющие положения различных общественных объединений с какой-либо целью.

Корни юридического лица берут своё начало не только в Риме, но и с Древних времён нашего государства. Самое первое подобие данного субъекта появилось в XIII веке в Новгороде, именуемое «складничеством»[[2]](#footnote-2). Данная форма представляла собой объединения для выполнение определённой работы (торговля, сельское хозяйство и т.д.). Прибыль от организации участники получали в зависимости от того, сколько денег или товаров внёс он. Складничество по своей сущности напоминало в Римском праве корпорации. Также вместе с этим субъектом возник определённый круг лиц, состоящих из купцов, которые представляли собой «храмовые» объединения. Наряду с выше перечисленными коммерческими формами объединения существовали и некоммерческие. Такие как учреждения и наиболее распространенным их видом являлись церкви[[3]](#footnote-3), также это характерно для Римского права.

В период правления Петра I было создано товарищество под названием «кумпанство»[[4]](#footnote-4). Оно существовало на добровольных началах и состояло из собственников, которые занимались кораблестроением. Конечно, такая форма образования отличается от принятой нами, так как она была создана для удовлетворения потребностей Российской империи в морском флоте. Сравнивая с нашим законодательством, можно сказать, что у нас присутствует ограничение на количество участников, а также цель объединения состоит в обогащении себя, а не в развитии государства.

Далее развитие предпринимательского дела получило при правлении Екатерины II, так как при ней частная собственность существовала на средства производства, а также появляются акционерные общества – «компании на акциях»[[5]](#footnote-5). В след за ней Александр I усовершенствует товарищества, делая их полными и на вере. Также активно распространяются акционерные общества, которые помогают решить ряд экономических задач.

Более прогрессивное развитие института юридического лица произошло в капиталистический период. Впервые появилась такая организационно-правовая форма как кооперация, представляющая собой деятельность, в которой задействованы все участники процесса или же они координируются при выполнении различных работ. Однако после Октябрьской революции произошёл спад предпринимательства и торговли. Затем при переходе к новой экономической политики происходит возобновление акционерных обществ, полных товариществ и товариществ с ограниченной ответственностью (в нашем гражданском законодательстве данная форма устарела), прекратили существования унитарные образования.

Значит, что развитие рыночной экономике в стране и связанные с ней кардинальные изменения, которые произошли в гражданском праве, требуют новый взгляд на такой институт, как юридическое лицо. С принятием современного ГК РФ была создана система данного субъекта, которая отвечает времени и условиям сегодняшнего рынка. В нормах гражданского права прослеживается опыт, собранный как за рубежом, так и накопленные знания с момента развития института гражданского права. Увидев историю становления юридического лицо, можно отметить, что оно является неотъемлемой частью механизма гражданского оборота. Именно поэтому в современном мире невозможно обойтись без данного института.

* 1. Виды коммерческих юридических лиц

Гражданский кодекс со статьи 66 открывает нам перечень с коммерческих юридических лиц, а именно с хозяйственных товариществ и обществ. Это обусловлено тем, что данные организации являются наиболее популярными и привычными в имущественном обороте. Данные виды имели ещё и такие названия, как компании, фирмы, корпорации, торговые товарищества в дореволюционной России.

При сравнении хозяйственных товариществ и обществ можно отметить, что у них разный состав участников, в хозяйственном обществе они могут быть членами организации, граждане, публично правовые образования, а в хозяйственных товариществах допускаются бизнесмены, занимающиеся экономической деятельностью, и сами объединения, направленные на получение прибыли. Стоит сказать, что особенностью товариществ на вере является то, что оно состоит из участников полного товарищества и вкладчиков. Значительное различие наблюдается в том, что товарищество представляет из себя объединение лиц, а общество как объединение капиталов.[[6]](#footnote-6) Под первой организацией понимается то, что её члены должны сами непосредственно заниматься какой-либо деятельностью в ней и оказывать влияние на результат. Выход участников из данной организации имеет высокое значение, так как это может отразиться на его судьбе. В принятии третьих лиц нужно согласие участников. Для второй характерно, что участники не имеют особого значения при выполнении работы. Именно поэтому совершенно не важно кто, составит членство в данной компании. Смысл данного объединения состоит в том, что нужно создать капитал из денежных средств, вносимых самими участниками. Выход из состава не требует каких-либо юридических формальностей, так как можно передать свой вклад другому лицу.

 Рассмотрим конкретные формы хозяйственного товарищества и выявим некие их особенности. Законодатель даёт нам такое определение «полного товарищество», так если круг лиц, заключивших между собой договор и, занимающие определённой экономической деятельностью, а также при становлении должником или банкротом отвечают своим имуществом. Ранее в России была практика существования такой формы, однако тогда участниками являлись близкие родственники или члены, которым передавалась компания по наследству (родственные кланы). Если же денежных средств семьи не хватало, то нужно было привлечь вложения чужих людей. При таком обстоятельстве наблюдается другая форма – товарищество на вере. Они сложны по субъективному составу, так как в полном товариществе участниками являются только полные товарищи (не меньше 2), а вот во второй могут быть как полные, так и неполные члены (граждане, юридические лица, РФ, её субъекты и муниципальные образования не меньше 2).[[7]](#footnote-7) Также лицо не может быть одновременно полным участником в двух формах.

Действующими фигурами в них являются полные товарищи, то есть базис управления лежит на них. В случае привлечения дополнительной прибыли (вкладчиков), они не осуществляют деятельность в данной организацией, а лишь «спонсируют» её. «Привлечённые лица» могут передать свою часть кому угодно (вкладчику или третьему лицу), такую же картину мы видим и в полных товариществах.

Средства, полученные от организации, распределяются в соответствии с суммой, которую они внесли в капитал. Если полное товарищество работала в убыток, то есть её доходы были ниже, чем сумма вложенных денег, то прибыль не делится между участниками до тех пор, пока данная деятельность не будет приносить больше денежных средств.

Участник может быть исключён из состава в случае каких-либо обстоятельств (признан безвестно отсутствующий, недееспособный или ограниченный в ней, банкрот). Тем не менее организация может продолжить работу. В случае, если участник захочет уйти из организации, то он несомненно остаётся в плюсе, постольку поскольку ему будет выплачена определённая сумма, составляющая часть его имущества в его доле или возвращение материальных предметов в прежнем состоянии. Наследник члена организации, ушедшего из жизни, может претендовать на занятие его места с согласия участников данного объединения.

Положительный аспект создание этих организаций выражается в том, что их легко организовать при объединении большего количества финансовых ресурсов и совместном управлении – помощь друг другу. Однако есть свои и отрицательные стороны: ответственность за результат решений партнеров; в случае продолжительной деятельности возможны разные исходы; сложность ликвидации.

 Изучая такую форму хозяйственного общества как «общество с ограниченной ответственностью», можно дать следующее определение: созданное одним или несколькими лицами хозяйственное общество, уставный капитал которого разделен на доли; участники общества не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах стоимости принадлежащих им долей в уставном капитале общества[[8]](#footnote-8). Для того, чтобы предприятие начало свою работу нужно вложить определённую сумму. Минимальный размер уставного капитала 10 000 руб. (меньше этой суммы он не должен быть), а также количество человек не должно быть превышать 50.

Особенность данной организации состоит в том, что для того, чтобы продать свою долю человеку, который не является её членом, нужно сначала предложить купить её участникам, так как у них есть особая привилегия. Скорее всего это сделано с целью сохранение начальной суммы их вкладов или не допустить привлечение посторонних лиц. Однако при отказе всех лиц на приобретение доли участника или запрещение её просто так забрать, юридическое лицо должно забрать себе денежную сумму. Допускается переход части каждого члена организации по общему правилу.

Сравнивая эту форму с акционерным обществом, можно увидеть некие сходства и различия. Уже исходя из понятий, они прослеживаются в данных организациях. Суть заключается в том, что эта коммерческая организация, уставный капитал которой разделен на определенное число акций, удостоверяющих обязательственные права участников общества (акционеров) по отношению к обществу[[9]](#footnote-9). Члены организации не имеют отношения к последствиям сделок, заключённые ей. Доля каждого участника оформляется не в денежном эквиваленте, а в виде ценных бумаг – акций, которые обращаются на фондовых биржах. Можно сказать, что здесь происходит текучка капитала из одной сферы предпринимательства в другую, так как происходит постоянная купля-продажа ценных бумаг.

В отличие от ООО уставной капитал в данном объединении делится на равные между собой части, представляющие собой акции (например, 1 акция = 100 р.). Также при выходе из организации он может продать их кому угодно, однако член организации не должен требовать получение денег от общества. Она не обязана выплачивать стоимость имущества равному количеству ценных бумаг. Можно сказать, что данное объединение является более выгодным чем ООО в плане создания, так как в случае выбытие участника имущество остаётся в организации, а также число акций остаётся без изменений[[10]](#footnote-10).

Данная форма имеет 2 типа – непубличные АО, то есть закрытые, и публичные АО (открытые). Они различаются по порядку, условиям размещение ценных бумаг, а также по правам акционеров по купли-продажи и приобретению. Под ПАО следует понимать, что акции размещаются публично и осуществлять куплю-продажу можно без согласия членов организации, а в НАО распространяются только среди учредителей или любого круга лиц, признанным закрытым акционерным обществом. Различие в данных типах проявляется в количестве участников, так как в непубличном нужно не более 50 человек, а в публично нет чёткого числа членов.

Следующий вид, который мы рассмотрим, является производственный кооператив (артель). По своей структуре он похож на хозяйственное товарищество, так как в нём главное само участие членов данного объединения, а также прибыль они получат в зависимости оттого, как и насколько качественно они выполнили работу. Под данной формой следует понимать добровольное объединение граждан (не меньше 5) на основе членства для совместной производственной и иной хозяйственной деятельности, основанной на их личном трудовом и ином участии и объединении его членами (участниками) имущественных паевых взносов[[11]](#footnote-11). Несмотря на то, что данное юридическое лицо нацелено на использование большего количества труда, это не накладывает табу на привлечение денежных средств. Законодатель тем самым даёт финансовую помощь, разрешая включать различных предпринимателей, богатых людей, а также пенсионеров и ряд людей, не способных к труду, по независящим от них обстоятельствам. Главное, чтобы эти самые финансисты не превышали число работающих людей в организации (не более 25%).

Для того, чтобы данная организация заработала, нужно внести имущество, которое будет поделено на доли. Так, от неё возьмут определённую часть, находящаяся только в обороте фонда (использоваться для его нужд). Положительным аспектом является тот факт, что для создания производственного кооператива требуют внести только 10%, а следующую часть в течении года. Здесь прослеживается принцип гуманности, так если не требуют сразу отдавать всю сумму полностью.

Изучая такой вид юридического лица, как унитарное предприятие, можно сказать, что главная особенность выражается в неспособности иметь своё собственное имущество, так как оно принадлежит государству, его субъектам или муниципальным образованиям (участник 1). Следовательно, данная собственность является целостной и не делится на «родителей» юр. лица, работников организации. Они не оказывают финансовую поддержку ей и не имеют отношения к сделкам, совершенные от её имени, поэтому они не претендуют на это имущество. Сама организация несёт ответственность за имущество, которое досталось от учредителя, однако она не берёт на себя обязательства за самого «родителя». В случае, если юридическое лицо последовало «советам» своего создателя, и это повлекло банкротство предприятия, то тогда он помогает вылезти их этой «долговой ямы». У организации «связаны руки» в заключении большого количества сделок. Для противоположной стороны это крайне невыгодно, так как она должна проверять, есть ли согласия самой организации на совершения данной сделки и соответствует ли соглашение выполнение определённой деятельности по уставу. Поэтому у контрагента весьма неблагоприятное положение, так как учредитель вправе обратиться в суд, признавая сделку недействительной в то время, как другая сторона не имела каких-либо правоотношений с ней.

Можно выделить 2 формы унитарного предприятия: право оперативного управления и право хозяйственного ведения. Под первым понимается создание такой продукции, которая имеет запрет на покупку обычным гражданам, так как такая организация создаётся для нужд государства (вооружение; водный, воздушный транспорт для стратегических решений России). В праве хозяйственного ведения наблюдается несколько отличий – поступать с движимым имуществом как угодно; «родитель» получает доход оттого, что он дал имущество во временное пользование и осуществляет контроль за ним.

Рассмотренный мною следующий вид появился в гражданском праве недавно и по нему существует только один ФЗ от 03.12.2011 № 380-ФЗ «О хозяйственных партнерствах». Данная организация создана двумя или более лицами коммерческая организация, в управлении деятельностью которой в соответствии с настоящим Федеральным законом принимают участие участники партнерства, а также иные лица в пределах и в объеме, которые предусмотрены соглашением об управлении партнерство[[12]](#footnote-12). Это характерно и для товарищества. Однако партнерство осуществляет свои права через органы, а последний через действия своих членов[[13]](#footnote-13). Также они не имеют никакого отношения к сделкам, совершенные от имени их организации, но могут остаться без вложенных денег. Создатели хозяйственного партнерства в свою очередь не несут ответственности по обязательствам, возникшим у его членов. Количество людей, которые работают там не должно превышать более 50 человек, также, как и в ООО и НАО. Они не могут вносить в уставной капитал ценные бумаги (облигации). Помимо этого, в случае смерти или какого-либо другого обстоятельства близкие люди могут стать частичкой данного объединения.

Последнюю форму, которую мы разберём, называется крестьянское (фермерское) хозяйство. Это объединение граждан, связанных родством и (или) свойством, имеющих в общей собственности имущество и совместно осуществляющих производственную и иную хозяйственную деятельность (производство, переработку, хранение, транспортировку и реализацию сельскохозяйственной продукции), основанную на их личном участии[[14]](#footnote-14). Для него характерно то, что оно может быть создано одним человеком и не нужно создавать юр. лицо. Также членами данного объединения могут быть родственники и граждане, не имеющие кровных связей с учредителем (не более 5). Для того, чтобы воплотить в жизнь организацию, нужно заключить соглашение между участниками. Отличительной чертой является то, что его имущество состоит в земле, живности, сельскохозяйственной техники. Все члены могут пользоваться им, поэтому доходы, полученные в результате работы компании являются общими. При выбытии из группы лицу не возвращается имущество, а может быть выплачена определённая сумма соответствующей вложенному капиталу.

Таким образом, можно сделать вывод, что внутренняя структура каждой рассмотренной мною организацией значительно различается между собой. Нельзя сказать, что какое-то объединение лучше другого, так как в них есть своя «изюминка». Однако на сегодняшний день актуальными являются ООО и АО. Они просты в организации и им не требуется большего количества средств, а также все люди задействованы в процессе. Можно отметить, что наибольшей сплочённостью обладают хозяйственные товарищества, так как там участники ведут совместно дело, помогая друг другу, чтобы компания не утратила своё существование. Как я уже сказала, что сделать лидером какую-то одну форму нельзя, ведь у них задача одна – это обеспечить высокий приток денег.

* 1. Виды некоммерческих юридических лиц

Данный тип представляет наиболее разветвленные организационно-правовые формы по сравнению с коммерческими организациями. Его роль состоит в том, чтобы осуществлять определённую услугу на безвозмездной основе, однако прибыль от этого объединения может поступать при оказании «помощи за деньги». Полученные денежные средства не идут в карманы членов организации, а служат орудием достижения поставленной цели.

Эти признаки в полном объёме соответствуют всем некоммерческим организациям, однако для потребительского кооператива характерны частично. Он представляет собой добровольное объединение граждан или граждан и юридических лиц в целях удовлетворения их материальных и иных потребностей, осуществляемое путем объединения его членами имущественных паевых взносов[[15]](#footnote-15). Основное внимание концентрируется на том, что рабочая сила здесь не нужна, так как данное юридическое лицо будет функционировать за счёт вложений, а также оно стремится предоставить материальные блага себе, а не людям. Чтобы воплотить его в жизнь должно быть, как минимум 5 человек.

Одно из его отличий выражается в том, что прибыль может поступать вследствие предоставления платных услуг (например, сдача имущества за небольшую плату), а этот доход может достаться участникам. Как мы знаем, это выходит за пределы некоммерческих организаций. Член группы может спокойно уйти из неё, забрав вложенную денежную сумму или же она перейдёт его родственнику (в случае смерти) или произведёт с ней сделку. Данной организации необходима постоянная «подпитка» в денежной форме, так как исходя из теории она не получает их.

Учёные по-разному анализируют потребительский и производственный кооператив. Некоторые больше склонны к тому, что они имеют больше сходства чем различий, а также предлагают отнести их к особой группе не относящихся ни к коммерческим и некоммерческим[[16]](#footnote-16). Однако другие утверждают о том, что нужно урегулировать закон, ведь сам факт о получении прибыли некоммерческих организаций должен насторожить людей, которые занимаются законотворчеством. Поэтому я придерживаюсь мнения о том, что если юридическое лицо не зациклено на получение дохода, а ставит перед собой более высокие цели, то оно будет являться некоммерческой компанией.

При изучении данных видов можно заметить, что здесь присутствуют также некоммерческие товарищества (товарищество собственников недвижимости). Под ним следует понимать добровольное объединение собственников недвижимого имущества (помещений в здании, в том числе в многоквартирном доме, или в нескольких зданиях, жилых домов, садовых домов, садовых или огородных земельных участков и т.п.), созданное ими для совместного владения, пользования и в установленных законом пределах распоряжения имуществом (вещами), в силу закона находящимся в их общей собственности или в общем пользовании[[17]](#footnote-17). «Родитель» не имеет никакого отношения к сделкам, совершенные его членами и наоборот. Помимо этого, по общему правилу юридическое лицо имеет в своём составе определённое состояние, которое распределяется между его людьми, входящие в него.

У данного вида теоретики выделяют такой тип как товарищество собственников жилья. Это вид товариществ собственников недвижимости, представляющий собой объединение собственников помещений в многоквартирном доме для совместного управления общим имуществом в многоквартирном доме[[18]](#footnote-18). Для создания данной организации необходимо 2 собственника, которые могут быть гражданами, юридические лица, а также государство, его субъекты или муниципальные образования. В её составе имеется только то имущество, которое не используется жилым домом. На него не претендуют люди, работающие в ней. Если человек покидает данное объединение, то он остаётся с «пустым карманом». На основании этого, можно сказать, что ТСЖ не может быть типом потребительского кооператива[[19]](#footnote-19). Это объясняется тем, что между организацией и его членами отсутствует материальная связь. Также они не имеют одинакового число голосов, и устанавливается запрет на получение собственности. При этом сотрудников данного объединения нельзя убрать из неё без особой причины[[20]](#footnote-20).

При рассмотрении следующего типа стоит отметить, что оно существенно отличается от выше представленного. Садоводческое, огородническое или дачное некоммерческое товарищество является учрежденная гражданами на добровольных началах для содействия ее членам в решении общих социально-хозяйственных задач ведения садоводства, огородничества и дачного хозяйства[[21]](#footnote-21). Члены данной организации вносят некую часть своих сбережений, следовательно, это находится в равном использовании всех лиц, находящейся в ней. Также имеется и личное состояние юридического лица. В отличие от предыдущего типа здесь мы видим, что если объединение прекратит своё существование, то работники могут забрать свои вложения. Однако возможность свободно покинуть его не запрещается.

Изучая следующую группу людей, занимающиеся экономической деятельностью, можно сказать, что она по сложности и объему значительно превышает вес. Ассоциация (союз) – сложившаяся в определённых началах несколько юридических лиц для того, чтобы регулировать вопросы, касающиеся их работы и участвовать в судебном процессе от их имени. Она ничем не отличается от других некоммерческих организаций, так как она не теряет свой статут и не изменяет своей целевой направленности. Главное, что союз не влезает в управление внутренней структуры каждого субъекта. Для того, чтобы «родиться» данному объединению нужны средства, которые состоят из самовольных внесений, а также передача самих людей, входящие в него. К сожалению, полученная прибыль не поступает участникам, а расходуется на её работу. При этом они имеют отношения к сделкам, совершенные их компанией. Также, как и выше рассмотренных мною организаций здесь действует принцип «поруки», так если после выхода человека из ассоциации на протяжении 2 лет он должен нести ответственность за данное объединение.

Рассматривая такой вид как общественную организацию, я могу предположить, что она имеет некое сходство с самой первой исследованной мной некоммерческой организацией. Данное объединение создано тремя и более людьми, чтобы воспроизвести культурные или нравственные ценности для себя (например, научные, творческие союзы, ветеранские организации). Как мы уже знаем потребительский кооператив также создаёт исключительно для себя материальные блага. Общественная организация не делится доходами с людьми, которые в ней работают, так как они непосредственно направлены на её улучшение. Помимо этого, она должна открыто предоставлять смету всем желающим в сети Интернет. Как мы видим, с точки зрения существования, данная организация проста в оформлении и руководстве.

Следующая представленная мной группа людей организовывает специальный фонд, который отличается от всех остальных внутренним составом. Это учрежденная гражданами и (или) юридическими лицами на основе добровольных имущественных взносов и преследующая социальные, благотворительные, культурные, образовательные или иные общественно полезные цели[[22]](#footnote-22). Также, как и вышеприведённая нами организация, она имеет полезное целевое значение для социума. Фонд должен размещать сводку расходов и доходов для всей аудитории. Помимо этого, ей разрешено создавать другие некоммерческие организации. В их состав могут входить как физические, так и юридические лица. Кроме того, им можно не работать в данном объединении, однако внесение денежные средств должно быть обязательно. В благотворительных фондах создатели могут становится руководителями, а значит им можно свободно руководить собственностью.

Исследуя такой вид как автономную некоммерческую организацию, можно сказать, что она похожа на выше рассмотренную мной группу людей, занимающиеся предпринимательской деятельностью. Также у неё отсутствуют участники, а есть только её «родители», которые дают определённый денежный эквивалент на создание для того, чтобы оказывать различную «помощь за деньги». Они обладают предметами материального мира, но не могут ими распоряжаться или нести ответственность в отношении сделок, совершенные ей. Помимо этого, создатели могут пользоваться услугами своей организации вместе с другими людьми.

При рассмотрении учреждения оно также ничем практически не отличается от остальных. Представляет собой организацию, не имеющая её членов, так как создателем является собственник, который и вносит средства для её существования, но обладает имуществом предоставленным другим субъектом, а он в свою очередь обязан аккуратно обращаться с ним для того, чтобы выполнять определённые функции. Учреждения бывают государственными и частными образованиями науки, медицины, просвещения, культуры и т.д. Наравне с непосредственной деятельностью они предоставляют платные услуги, сдают какое-либо имущество, а также существуют за счёт государственных программ или же своих средств. При всё этом нельзя создавать другие организации. Всё, что юридическое лицо само заработает является собственностью учредителя, так если он может совершить какую-нибудь сделку в его отношении. Отличается тем, что частное и бюджетное учреждение может иметь какую-либо вещь для особого предназначение, однако запрещается изменять её свойства, продавать или уничтожать. Они при предъявлении требований могут поручиться только своим доходом, а в случае нехватки им помогает «родитель», тем самым защищая от банкротства. Что касается автономной организации, то здесь он может определять судьбу недвижимого имущества и особо ценным движимым с разрешения его создателя, а другим же самостоятельно. Она несёт обязательства перед кредиторами лично своими деньгами и самого создателя. Однако он и юридическое лицо не имеют отношения к обязательствам друг друга.

Последнее, что я хотела бы рассмотреть это религиозную организацию. Это добровольное объединение постоянно и на законных основаниях, проживающих на территории Российской Федерации граждан Российской Федерации или иных лиц, образованное ими в целях совместного исповедания и распространения веры и зарегистрированное в установленном законом порядке в качестве юридического лица[[23]](#footnote-23). Число человек зависит от территориального принципа: местная организация – от 10 и более, а центральная – от 3 и более местных. Данная организация обладает всем своим вложением, включая деньги, полученные меценатством. Также кредиторы не могут предъявлять взыскания на деньги для богослужения. Безусловно, это объединения очень сильно не похоже на предыдущие, так как здесь базисом является совершенна другая сфера – религия.

Из всего вышесказанного можно сказать, что в нашей стране наиболее распространёнными видами считаются учреждения, фонды и общественные организации. Это объясняется тем, что они имеют большинство социальных программ, которые необходимы нам сегодня. Не стоит забывать, что они оказывают нам услуги, без которых наше общество было бы не могло бы существовать, ведь они предоставляют их безвозмездно, но есть и исключения.

# ГЛАВА 2. ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ СТАТУС КОММЕРЧЕСКИХ И НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ

* 1. Основные права и обязанности коммерческих и некоммерческих участников

Каждый человек подчиняется той или иной норме, дабы избежать хауса в мире. Однако иногда он их нарушает, и тогда его ждёт кара от имени государства, а уж какая она будет решает независимое лицо. Также происходит и с людьми, которые занимаются предпринимательской деятельностью. Но для того, чтобы та или иная организация работала слажено нужно установить внутри определённые правила, контролирующие не только поведение группы лиц, но и закрепляла их конкретные функции в ней. Стоит учесть, что в каждой из них действуют свои законы, поэтому нужно разобраться существуют ли значительные отличия между коммерческими и некоммерческими организациями.

Как в хозяйственных товариществах, так и в обществе заработная плата делится на всех. Когда они перестают функционировать, то оставшаяся часть денег переходит к их участникам. Однако если кто-нибудь из них будет вести себя ненадлежащим образом, то через суд он должен будет прекратить деятельность в организации. Здесь мы видим, что лицо может лишиться какого-либо правового аспекта в судебном порядке. Вместе с этим участник обязан отдавать свои средства, сохранять тайные сведения, проявлять активность в различных задачах. Помимо этого, нельзя приносить вред компании или отдаляться от намеченной цели. Точно также суд может оградить преступника от социума, то есть лишить права на свободу передвижения. Как мы видим, в организации принимает решение определённая группа, которая может с помощью правоохранительных органов убрать его из списков участников.

Если рассматривать конкретные типы, то в полном товариществе любой участник имеет 1 голос, знает о всей работе организации (т.к. есть угроза потерять свою собственность), свободное ведение своей долей в ней (при передаче нужно согласие всех участников), нюанс при выходе из состава (нужно предупреждать за 6 месяцев, а в последующем ещё два месяца отвечать по обязательствам полного товарищества). Каждый должен вносить свою долю в уставной капитал организации. Запрещается заключать соглашения для своей выгоды. При несоблюдении установленных правил можно исключить из участников. Но даже при выбытии из организации ему возвращается часть его доли. Наравне с ними существуют вкладчики, которые имеют права получать денежные средства, а также передавать доли без чьего-либо одобрения (больше шансов на её приобретения имеют её участники), нет никаких затруднений при выходе из организации. Они обязаны вносить вклады в организацию и сохранять тайные сведения.

Сопоставляя с фермерским хозяйством, стоит сказать, что там работники сами определяют полномочия каждого, а также у них действует принцип исключения из организации, рассмотренный нами выше. Они получают денежные средства, размер которых определяется всеми участниками. На первый взгляд кажется, что эта группа проста, однако здесь нужно всё же усердно работать на земле, чтобы получать доход. Далеко не ушёл от неё производственный кооператив, так как в ней координируется работа всех её участников. Они имеют право осуществлять свою деятельность в созданных органах, давать идеи для повышения качества продукции, получать денежные средства пропорционально вложенным (отдельно доплачивается за личный труд), получать информацию о своей организации, уйти из неё вместе с деньгами, защищать незаконные действия в суде. Однако этого мало для того, чтобы полностью быть её участником. Необходимо внести свой капитал, а также участвовать в трудовой деятельности.

Говоря о хозяйственном партнерстве люди, работающие в ней, имеют право свободно управлять, обладать тайной информацией, распоряжаться своей частью в организации (продать, подарить и т.д.), получать свою долю обратно или её стоимость в случае роспуска организации, спокойно покинуть её. Здесь видно повторение полномочий, которые мы привели выше. Однако на этом они не заканчиваются, ведь как мы уже знаем нужно обязательно вносить деньги для участия в ней (определяется у кого будет больше привилегий), и сохранять коммерческую тайну.

Анализируя вышеприведённые мной организации, можно посмотреть степень дозволенности членов некоммерческих. В потребительском кооперативе каждый может почувствовать себя в роли главного (если за него проголосовали на выборах), помогает в принятии решений различных вопросов (в отличие от хозяйственных обществ каждый имеет 1 голосом, и неважно в каком размере ты внёс денежную сумму изначально)[[24]](#footnote-24), первые претендуют на товары, которые произведены в нём, свободно распоряжается своей долей. В силу этого он должен при вступлении в него отдавать строго оговоренную сумму. По причине того, что прибыль не достаётся самому объединению, то её работники вынуждены второй раз доплачивать, если оно будет работать в убыток. Значительное различие можно наблюдать в ТСЖ, так как люди, которые работали в нём имеют голос в соответствии с количеством помещений, принадлежащим им. Положительный аспект выражается в том, что участника нельзя убрать из организации даже при нарушении своих полномочий, не имеют отношения к его задолженностям.

Такой вид как ассоциация для её работников является крайне невыгодным. Это обусловлено тем, что они не могут забрать имущество, но пользуются им по своему усмотрению. Помимо этого, им предоставляются любые услуги на безвозмездной основе и свободно покидают организацию (т.к. он ничем не обременён). В отличие от предыдущей группы здесь можно свободно покинуть её, ведь никаких обязательств по отношению друг к другу не имеются. Однако при их ненадлежащем исполнении последует выбытие работника.

Рассматривая следующий вид как общественную организацию, мы видим, что действия её участников схожи с хозяйственными товариществами и обществами. Любому разрешается принять участие в управлении, быть в курсе всей его деятельности, при не корректной работе органов можно обратиться в суд. Каждый должен отдать организации свою долю, хранить в тайне информацию об организации, участвовать в разрешении различных проблем, создавать новые способы решений.

Рассматривая такие объединения как фонд, учреждения, автономную некоммерческую организацию, религиозные организации по своей природе они не имеют членов в ней. Они состоят только из учредителей, которые дают доли для их существования и развития.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что для большинства людей, состоящих в какой-либо группе характерны такие права и обязанности как: имеет право вносить долю (допустимо в некоторых и без неё), которая определит объём полномочий у члена; каждый может голосовать в принятии решении (иногда может зависеть от размера вложенных денег); можно выйти из организации и забрать часть своего имущество или остаться без него; свободное распоряжение своей доли; исключение из состава участников через суд; при ненадлежащем исполнении можно отстранить от участия в ней. В таком случае можно заметить, что у всех одинаковые права и обязанности у участников. Как мы видим, отличается только внутренняя структура отдельного объединения, благодаря задачам и целевой направленности. Нужно сказать, что законодатель предусмотрел все пункты прав и обязанностей для участников. Это объясняется тем, что он даёт даже шанс тем людям, которые не могут внести сразу свою долю в уставной капитал.

* 1. Правосубъектность коммерческих и некоммерческих организаций

Участие любого лица в гражданских правоотношениях может быть только с момента, когда оно будет признано субъектом права, каковым становится при наличии у него правосубъектности. Это понятие включает в себя правоспособность юридического лица, так если при каких обстоятельствах происходит его возникновение и как прекращает свою деятельность. Организации могут начать своё существование с регистрации в едином государственном реестре юридических лиц. В него вносятся общие сведения о том или ином объединении, которые прописаны в большинстве случаев в уставе, исключениями являются хозяйственные товарищества (только договор), ассоциация (союз) и автономная некоммерческая организация (предусмотрен устав и договор). Любая организация может прекратить свою деятельность. Рассмотрим различные причины ликвидаций организаций на конкретных примерах:

* на ООО «Василёк» налоговым органом был подан в суд иск о том, что были просрочены сроки подачи заявления на регистрацию в ЕГРЮЛ;
* к производственному кооперативу «Бычок» были предъявлены требования налоговой организацией в суд по поводу того, что они перестали подавать сведения о количестве проделанной работе;
* центральный банк России подал иск в Арбитражный суд с целью прекращении деятельности АО «Приятные сладости», так как он проводил банковские операции без лицензии;
* НАО «Родничок» подавшие информацию в налоговый орган были сильно удивлены тем, что их оказалось 52 участника. На основании законодательства организация должна состоять из 50 человек. Поэтому она не смогла начать свою работу;
* индивидуальный предприниматель Петров занимался производством винных напитков более 6% крепостью без определённого разрешения на данный вид работы, вследствие чего на него был подан иск для прекращения этой деятельности;
* ООО «Боевая машина» занималось выпуском оружий различных видов и орган местного самоуправления подал заявление в суд с просьбой прекратить дальнейшую работу, так как это запрещено законом;
* собственник частного образовательного учреждения №4 нанял на работу преподавателей, пообещав платить заработную плату согласно отработанным часам, а также предоставлять своевременно отпуск. Однако он отказался давать дни для отдыха, ссылаясь на то, что работники не добросовестно работают. Это нарушает Конституцию РФ, так как каждый имеет право на отдых;
* цель создания благотворительного фонда «Подари жизнь» состоит в том, чтобы призвать людей стать донором для спасение ребёнка. Помимо этого, они продавали рекламную продукцию для привлечение большого количества людей. В данном случае это противоречит уставным целям организации;
* в товариществе на вере «Заводной апельсин» капитал которого состоит из 50 тыс. рублей, но из-за не удачной продажи своего товара не смогли принести доход вкладчикам, вследствие этого они перестали вкладывать свой капитал в компанию. Поэтому не смогли добиться поставленной цели.

Существует также прекращение деятельности в виде реорганизации. Законодатель предусмотрел такой выход в случае, если число участников резко сократится. Представляет собой некий «спасательный круг», чтобы люди, которые остались могли дальше продолжить работу, но в другой форме. Приведу несколько примеров преобразований:

* полное товарищество «Океан знаний», изначально состоявшее из 10 участников занималось продажей канцелярских товаров, однако 7 её членов захотели сами открыть своё дело и составить ей конкуренцию, а другие два участника поняли, что не смогут работать по состоянию здоровья. Оставшийся Соколов П. В. единственным работником может в течении 6 месяц переквалифицировать его в хозяйственное общество;
* хозяйственное товарищество на вере «Кулинарное послевкусие» состояло из 8 вкладчиков и 10 товарищей, но вскоре товар потерял свою уникальность из-за подмены ингредиентов, вследствие этого перестали поступать денежные средства для развития (т.е. ушли все инвесторы). Поэтому начало существовать полное товарищество;
* АО «Столяр» в своём составе имело 50 человек, однако из-за сокращения большого количества людей пришлось преобразоваться в хозяйственное товарищество.

Рассматривая вторую часть правосубъектности, состоящая из дееспособности, так если у организации существуют свои права и обязанности, которые она воспроизводит через собственные органы. Разберём их каждый по отдельности, чтобы понять какую роль они играют в той или иной группе.

В ООО создаётся «наблюдательный» орган. К его компетенции относится следующее: определение основных направлений деятельности общества; образование исполнительных органов; установление размера вознаграждения единоличному исполнительному органу; назначение аудиторской проверки; создание филиалов и открытие представительств; решение вопросов об одобрении сделок; решение вопросов, связанных с подготовкой, созывом и проведением общего собрания участников общества. К решениям «общего собрания» относятся утверждение устава общества; утверждение годовых отчетов и годовых бухгалтерских балансов; принятие решения о распределении чистой прибыли общества между участниками; принятие решения о реорганизации или ликвидации общества. Перед ним несёт отчёт исполнительный орган (отвечает за вопросы не охватываемым первым). Можно выделить то, что большинство сфер охватываются всё же непосредственно участниками. Это говорит нам о защите их интересов, имея привилегии над другими органами[[25]](#footnote-25).

Делая сравнение с АО учёные утверждают, что её внутреннюю структуру мы «подхватили» из американской модели, так как здесь закреплено 2 органа. Как и в предыдущем есть определённый «созыв», на котором присутствуют все люди, числящиеся в организации (разрешает такие же задачи и действует не вмешательство с обеих сторон, так как не соблюдение этого чревато к плохим последствиям – вплоть до невыгодных положений акционеров). Также здесь создан орган, который следит за работой всей «машины» и выполняет функции как в ООО. Создаётся исполнительный орган в лице одного (директор) или нескольких (правление) управляющих. По отношению к первому он должен быть обязательно, а второй в зависимости от самого желания общества. По сути этот орган может и вовсе не быть, так как его работу может выполнять ИП. Практически никаких отличий нет от акционерного общества, но в производственном кооперативе члены, которые собираются могут обсуждать и находить ответы на любые вопросы, даже исполнительного органа. Здесь преимущество берут участники, так как именно им даётся высказаться по поводу различных сфер, тем самым можно наблюдать демократический принцип. Только с численностью более 50 человек начинает своё существование орган, обладающей функцией контроля за всем, что происходит. Законодатель немного отличает представленный исполнительный орган, так как в нём выступает само правление (10 и более людей) и его председатель (единственный). Принимает решение по поводу вопросов, касающиеся только его полномочий.

Наиболее простым в структуре является унитарное предприятие, ведь там есть только один главный – директор, который отвечает лицу, организовавшее всю деятельность. Как мы видим здесь органы подчиняются друг другу, поэтому отсутствует необходимость в создании других. При рассмотрении их полномочий, законодатель наделяет учредителя большим количеством полномочий чем предприятие. Это обусловлено тем, что он создаёт организацию и прописывает главные ориентиры по тому или иному созданию продукта, а также допускает различные пути по закрытию его или переквалификацию в другую форму, получает прибыль от пользования имуществом учредителя. Свободен в выборе подчинённого, который на прямую должен нести ответ за то, чтобы вещи, поступившие к нему в распоряжение, остались в целостности и сохранности. Он может совершать различные сделки с этим имуществом только в случае разрешения самого собственника.

Исследуя органы некоммерческих организаций можно сказать, что нет месту наблюдательной власти, ведь дополнительный контроль не играет особой роли из-за отсутствия финансовой связи. Никаких отличий не наблюдается в потребительском кооперативе. Точно также действует «созыв» всех участников, который собирает исполнительные органы единолично (в лице одного председателя) или коллегиально именуемый правлением. Сопоставляя этот тип с некоммерческими товариществами, закон разрешает всем членам находить решения на задачи, с которыми не справляется орган исполнения. Анализируя аппарат управления фонда, законодатель немного деформирует его. Привычное нам уже «общее собрание» называется попечительным советом, который следит за всеми вещами и работой исполнительных органов, должностных лиц. Для заключение какого-либо соглашения требуется «положительная» оценка со стороны всех её лиц. Если посмотреть на автономную некоммерческую организацию можно заметить, что там закреплено определённое собрание, в которое входят не только учредители, но и наёмные работники, в других изученных нами такая характеристика отсутствует. Между учреждением и унитарными предприятиями можно привести аналогию, так как по-прежнему учредитель должен назначить руководителя. Однако в них предусмотрен такой же орган в лице большого количества людей (коллегиальный).

Итак, правоспособность и дееспособность возникает одномоментно вместе с появлением юридического лица, поэтому различие между невозможно увидеть. На мой взгляд, стоит согласиться с большинства учёными по поводу специальной правоспособности, так если обладает ей только в пределах достижения своей цели. Это объясняется тем, что лицо имеет права в соответствии со своими задачами и обладать определёнными обязанностями в зависимости от выполняемой деятельности. Любая организация имеет своё завершения, но она может остаться в какой-либо другой форме или прекратить своё существование. Для продуктивной работы компании необходимо создание органов, которые взаимодействовали бы между собой, чтобы обеспечить внутренний жизненный порядок. Именно поэтому при изучении мы наблюдали, что у большинства объединений имеется развитое управление.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

При изучении данной темы, мной были выявлены и разъяснены различные аспекты возникновения юридического лица, его внутренний механизм, который помогает поставить разграничение между двумя его видами.

Люди доходили годами, десятилетиями к столь разветвлённой структуре юридического лица. Всё это начиналось с простых групп, в которые они собирались для продажи товара или возмездной помощи. Как мы уже знаем в истории известна только малая часть всего того, что прописано в настоящее время в российском законодательстве. Однако можно проследить общие моменты между двумя пространствами. Из древнего Рима в нашем гражданском праве нашло своё место такие организации как учреждения и корпорации (сейчас это хозяйственные товарищества и общества). Однако несмотря на это заимствование у нас всё же была своя ступень развития благодаря которой, мы смогли разнообразить и прийти к тому чем сейчас активно пользуется современный мир.

Как нам уже известно для выбора того или иного вида нужно сначала определиться с его назначением. Если мотив создания связан с приобретением какой-либо суммы, то это являются коммерческие организации, а при отсутствии такой цели или же её направленность связана с «благими делами», то они называются некоммерческими.

При изучении всех подвидов юридического лица можно выделить наиболее простые в управлении. Среди коммерческих набирают популярность ООО и АО. Однако они отличаются по роду формальностей, что значительно усложняет выбор между ними. ООО могут составлять ограниченное число участников, вести закрытую финансовую отчётность (т.е. не нуждается в проверке на законность), доходы от организации можно получить вне зависимости от внесённых средств. Можно заметить, что с точки зрения ведения деятельности сложностей не возникает. А вот в АО дела обстоят совершенно по-иному. Хоть состав не предусмотрен определённый, но в непубличном при превышении 50 человек требуется оглашение сведений открыто всем желающим, спокойно можно вносить изменения в органы управления, акции определяют объём полномочий. Присутствует дополнительные сложности с ценными бумагами, так как при их регистрации теряется время, деньги и нужно готовить определённые документы. Зато в данной форме невозможно будет незаконно обогатиться, ведь в ней есть человек, отвечающий за финансовую сферу. Публичное общество славится тем, что нет никаких подобных запретов, так как акции свободно обращаются среди различной массы народа, однако здесь ничего не утаивается. Для контроля всё же лучше, если будет действовать наблюдательный орган. По моему мнению, лучше открыть общество с ограниченной ответственностью.

Если рассматривать некоммерческие организации, то в них распространены фонды и учреждения. В отличие от двух других у первого социальная функция совершенно другая, так как она осуществляет сбор денежных средств для последующей отдачи нуждающимся. Учреждение может быть, как бюджетное (финансы от государства), так и частное (существует «на свои деньги»). Они могут помогать на возмездной и безвозмездной основе.

На сегодняшний день предпринимательство играет важную роль в достижении экономического успеха государства и высоких темпов роста его промышленного производства. Это важно понимать, так как оно является основой продуктивного характера. Чем больше людей, которые готовы открыть своё дело и проявить свою творческую натуру, тем конкурентно способность возрастает. Это даёт распространение различным организационно-правовым формам и увеличение качественной характеристики товарной продукции. Но не всё так просто! При изготовлении аналогичной продукции или создание новой нужно определиться при какой внутренней структуре она будет производиться. Не стоит забывать, что есть ещё и услуги, которые могут оказывать как платно, так и бесплатно, исходя из целевой направленности той или иной организации.

# СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАНН ЫХ ИСТОЧНИКОВ И ЛИТЕРАТУРЫ

Нормативно-правовые акты

1. «Гражданский кодекс Российской Федерации» от 30 ноября 1994 года N 51-ФЗ (ред. от 09.03.2021).
2. Федеральный закон от 08.02.1998 N 14-ФЗ (ред. от 31.07.2020, с изм. от 24.02.2021) «Об обществах с ограниченной ответственностью».
3. Федеральный закон от 26.12.1995 N 208-ФЗ (ред. от 31.07.2020, с изм. от 24.02.2021) «Об акционерных обществах» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2021).
4. Федеральный закон «О крестьянском (фермерском) хозяйстве» от 11.06.2003 N 74-ФЗ (последняя редакция).
5. Федеральный закон «О производственных кооперативах» от 08.05.1996 N 41-ФЗ (последняя редакция).
6. Федеральный закон «О хозяйственных партнерствах» от 03.12.2011 N 380-ФЗ (последняя редакция).
7. Федеральный закон «О государственных и муниципальных унитарных предприятиях» от 14.11.2002 N 161-ФЗ (последняя редакция).
8. Закон РФ «О потребительской кооперации (потребительских обществах, их союзах) в Российской Федерации» от 19.06.1992 N 3085-1 (последняя редакция).
9. Федеральный закон «Об общественных объединениях» от 19.05.1995 N 82-ФЗ (последняя редакция).
10. Федеральный закон «О некоммерческих организациях» от 12.01.1996 N 7-ФЗ (последняя редакция).

Учебная литература

1. Под ред. Н.В. Войтоловского, А.П. Калининой, И.И. Мазуровой. Экономический анализ: Учебник для бакалавриата и специалитета: В 2-х ч. Ч. / Н.В. Войтоловский (и др.) 6-е изд., перераб. и доп. М.: Юрайт, 2018 – C. 18
2. Галаган А.А. История российского предпринимательства. – М.: Институт молодежи, 1997. – С. 81
3. Ерофеева Д.В., Шагиева Р.В.. «Римское право» — Москва : Российская Академия адвокатуры и нотариата, 2015 г., стр. 110
4. Козлова Н.В. Из истории института учредительного договора в гражданском праве // Вестник московского университета. Серия 11. Право. – М.,1994. – № 1. – С. 20
5. Кашанина Т.В. Хозяйственные товарищества и общества: правовое регулирование внутрифирменной деятельности: учеб. для вузов. – М.: Издательская группа ИНФРА-М – КОДЕКС, 1995. – С. 357
6. Под. ред. П.В. Крашенинникова. Акционерные и другие хозяйственные общества, и товарищества: Постатейный комментарий статей 66-106 Гражданского кодекса Российской Федерации – М.: Статус, 2010. – С. 194
7. Капура М.М. Производственные и потребительские кооперативы: общие и отличительные признаки // Юрист. 2005. № 3. С. 3.
8. Крашенинников П.В. Современные проблемы права собственности и иных вещных прав на жилые помещения: Автореф. дис. ... д-ра юрид. наук. М., 1997. С. 7, 46–49.
9. Никольский Н.М. История русской церкви. – 3-е изд. – М.: Политиздат, 1983. – С. 35
10. Серова О. А. Проблемы адаптации хозяйственного партнерства к системе юридических лиц Российской Федерации. // «Предпринимательское право».
11. Скрипко В.Р. Товарищества собственников жилья в Российской Федерации // Государство и право. 2001. № 9.
12. Отв. ред. Е.А. Суханов. Учебник: В 2-х томах. Том I. Общая часть. Вещное право. Наследственное право. Интеллектуальные права. Личные неимущественные права — М.: Статут, 2011. – С. 221
13. Под ред. Суханова Е.А. Гражданское право. В 4-х томах. 3-е изд., перераб. и доп. - М.: 2008. - Том 1, стр. 170
1. Ерофеева Д.В., Шагиева Р.В.. «Римское право» — Москва : Российская Академия адвокатуры и нотариата, 2015 г., стр. 110 [↑](#footnote-ref-1)
2. Козлова Н.В. Из истории института учредительного договора в гражданском праве // Вестник московского университета. Серия 11. Право. – М.,1994. – № 1. – С. 20 [↑](#footnote-ref-2)
3. Никольский Н.М. История русской церкви. – 3-е изд. – М.: Политиздат, 1983. – С. 35 [↑](#footnote-ref-3)
4. Кашанина Т.В. Хозяйственные товарищества и общества: правовое регулирование внутрифирменной деятельности: учеб. для вузов. – М.: Издательская группа ИНФРА-М – КОДЕКС, 1995. – С. 357 [↑](#footnote-ref-4)
5. Галаган А.А. История российского предпринимательства. – М.: Институт молодежи, 1997. – С. 81 [↑](#footnote-ref-5)
6. Учебник: В 2-х томах. Том I. Общая часть. Вещное право. Наследственное право. Интеллектуальные права. Личные неимущественные права / Отв. ред. Е.А. Суханов. — М.: Статут, 2011. – С. 221 [↑](#footnote-ref-6)
7. Экономический анализ: Учебник для бакалавриата и специалитета: В 2-х ч. Ч. / Н.В. Войтоловский (и др.). Под ред. Н.В. Войтоловского, А.П. Калининой, И.И. Мазуровой. 6-е изд., перераб. и доп. М.: Юрайт, 2018 – C. 18 [↑](#footnote-ref-7)
8. Федеральный закон от 08.02.1998 N 14-ФЗ (ред. от 31.07.2020, с изм. от 24.02.2021) «Об обществах с ограниченной ответственностью» - ст. 2 [↑](#footnote-ref-8)
9. Федеральный закон от 26.12.1995 N 208-ФЗ (ред. от 31.07.2020, с изм. от 24.02.2021) «Об акционерных обществах» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2021) – ст. 2 [↑](#footnote-ref-9)
10. Акционерные и другие хозяйственные общества, и товарищества: Постатейный комментарий статей 66-106 Гражданского кодекса Российской Федерации / Под.ред. П.В. Крашенинникова. – М.: Статус, 2010. - 194 [↑](#footnote-ref-10)
11. Федеральный закон от 08.05.1996 N 41-ФЗ (ред. от 05.04.2021) «О производственных кооперативах» - ст. 1 [↑](#footnote-ref-11)
12. Федеральный закон от 03.12.2011 N 380-ФЗ (ред. от 23.07.2013) «О хозяйственных партнерствах» - ст. 2 [↑](#footnote-ref-12)
13. Серова О. А. Проблемы адаптации хозяйственного партнерства к системе юридических лиц Российской Федерации. // «Предпринимательское право». Приложение «Бизнес и право в России и за рубежом». 2013. № 3. [↑](#footnote-ref-13)
14. Федеральный закон от 11.06.2003 N 74-ФЗ (ред. от 29.12.2020) «О крестьянском (фермерском) хозяйстве» - ст. 1 [↑](#footnote-ref-14)
15. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 09.03.2021) - ст. 123.2 [↑](#footnote-ref-15)
16. Капура М.М. Производственные и потребительские кооперативы: общие и отличительные признаки // Юрист. 2005. № 3. С. 3. [↑](#footnote-ref-16)
17. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 09.03.2021) – ст. 123.12 [↑](#footnote-ref-17)
18. ЖК РФ Статья 135. Товарищество собственников жилья [↑](#footnote-ref-18)
19. Крашенинников П.В. Современные проблемы права собственности и иных вещных прав на жилые помещения: Автореф. дис. ... д-ра юрид. наук. М., 1997. С. 7, 46–49. [↑](#footnote-ref-19)
20. Скрипко В.Р. Товарищества собственников жилья в Российской Федерации // Государство и право. 2001. № 9. [↑](#footnote-ref-20)
21. Федеральный закон от 15 апреля 1998 г. N 66-ФЗ «О садоводческих, огороднических и дачных некоммерческих объединениях граждан» - ст. 1 [↑](#footnote-ref-21)
22. Федеральный закон от 12.01.1996 N 7-ФЗ (ред. от 30.12.2020) «О некоммерческих организациях» – ст. 7 [↑](#footnote-ref-22)
23. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 09.03.2021) – ст. 123.26 [↑](#footnote-ref-23)
24. Гражданское право. В 4-х томах. Под ред. Суханова Е.А. 3-е изд., перераб. и доп. - М.: 2008. - Том 1, стр. 170 [↑](#footnote-ref-24)
25. Гражданское право. В 4-х томах. Под ред. Суханова Е.А. 3-е изд., перераб. и доп. - М.: 2008. - Том 1, стр. 148 [↑](#footnote-ref-25)